Como começar a empreender do zero?

Descubra como dar os primeiros passos!

PagBank PagSeguro

Introdução

Qualquer pessoa pode começar a empreender agora mesmo. O mercado apresenta diferentes oportunidades para quem quer abrir um negócio.

Mas, nós sabemos que não é tão simples assim, são muitas etapas, decisões e obstáculos que surgirão no caminho.

Portanto, podemos dizer que, para começar a empreender, é preciso ter vontade! Querer que aquele projeto saia do papel e se realize. Assim, mesmo com as dificuldades que poderão surgir, você estará pronto.

Mas antes, é hora de você, o mais novo empreendedor da praça, se preparar para esse caminho!

Sumário

04 Perfil empreendedor: entenda o que é necessário para empreender

07 Estude o mercado antes de entrar!

10 Saiba a importância de fazer um plano de negócios

12 Entenda porque é importante regularizar seu negócio

14 Aposte no digital e na divulgação!

16 Não deixe de acompanhar os números e métricas!

18 Conte com o PagBank PagSeguro para começar a empreender!

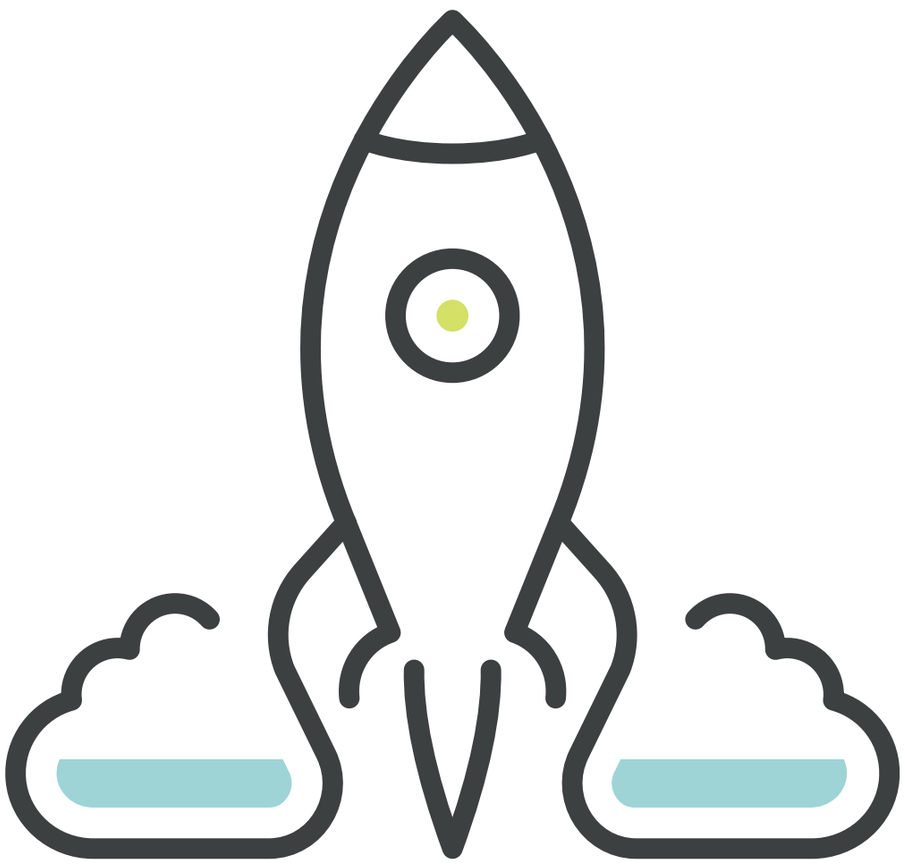
PagBank PagSeguro

Perfil Empreendedor

Entenda o que é necessário para empreender

PagBank PagSeguro

O Perfil empreendedor é um conjunto de características que ajudam um profissional a trilhar seu caminho nesta área. Mas calma, caso você não tenha essas habilidades que vamos apresentar, saiba que elas podem ser desenvolvidas e estudadas:



Visão inovadora

O empreendedor deve sempre buscar uma forma de se diferenciar da concorrência. “Pensar fora da caixa” é importante para sair daquilo que todo mundo está fazendo. E isso não significa criar algo totalmente novo, mas encontrar uma nova forma de realizar aquilo que já está no mercado.

Criatividade

Não há inovação sem criatividade. Então, para criar algo novo, é preciso mudar o ângulo de visão. E, muitas vezes, isso não quer dizer que a criatividade será aplicada na relação com o cliente. Ela pode ser usada na solução de problemas internos, como logística, por exemplo.

Resiliência e persistência

Resiliência é a capacidade de se adaptar às situações adversas. Ou seja, saber lidar com problemas que podem surgir de uma hora para outra. Enfrentar de cabeça erguida, buscando a melhor solução para seu problema, é um diferencial que pode fazer toda diferença no futuro.

Flexibilidade

A organização do dia pode não sair como você estava planejando. E isso pode acontecer mais vezes do que imagina! Portanto, um perfil empreendedor deve saber como lidar com situações inesperadas sem deixar que os problemas atrapalhem outras atividades.

Planejamento

Bom, essa não é uma surpresa, certo? Todo empreendedor deve ter uma veia de planejamento e organização em si. Afinal de contas, é normal que, no início, o negócio seja tocado em horários alternativos, para não atrapalhar o emprego do horário comercial.

Isso porque, muitos empreendedores não podem abrir mão do trabalho que realizam em outros lugares para se dedicar 100% ao novo negócio. Por um tempo, é comum manter os dois simultaneamente.

Se você quer conhecer mais atitudes de um perfil empreendedor, confira nosso texto completo sobre o assunto.

Estude o mercado antes de entrar!

PagBank PagSeguro

Agora que falamos sobre as características e habilidades que você, como empreendedor, deve ter, é hora de falar do negócio em si. Começar a definir em qual área você irá atuar é o ponto de partida.

Para escolher a área de atuação e começar o seu negócio, você pode levar em consideração alguns fatores, como:

- **Afinidade;**
- **Conhecimento técnico em um setor;**
- **Experiência prévia atuando naquele segmento;**
- **Oportunidade sazonal;**
- **Pesquisa de mercado.**

Em outras palavras, você pode fazer uma escolha mais emocional, escolhendo um caminho que já tenha interesse. Ou, pode optar por enxergar no mercado uma “porta aberta”.

Quer ver um exemplo? Próximo às festas de final de ano, é normal surgirem empreendedores que atuam com preparação de ceia e decoração de ambientes. Esse tipo de negócio obedece à lógica do mercado, aproveitando o aumento da procura para ofertar um produto ou serviço.

Ok, e a pesquisa de mercado? Fora dos períodos de festas, como no exemplo acima, pode ser um pouco difícil identificar as “portas abertas” no mercado. É para isso que a pesquisa de mercado serve: para entender o que o consumidor quer e o que está faltando.

Como fazer uma pesquisa de mercado?

Você deve estar se perguntando sobre a possibilidade de fazer uma pesquisa de mercado, certo? Mas, a verdade é que, com ferramentas gratuitas, você consegue entender um pouco mais sobre os desejos dos seus clientes.

Vamos a mais um exemplo? Com um **Formulário do Google**, você procura saber entre os moradores do seu bairro quais as principais necessidades deles quando o assunto é delivery. Assim, pode identificar uma oportunidade para entrega de doces ou bebidas.

Com isso, além de solucionar uma dor que aquelas pessoas têm, você já cria um banco de dados de potenciais clientes. Sua primeira divulgação pode começar exatamente com eles.

Viu só como a pesquisa de mercado pode ser simples e te ajudar a definir a área de atuação do seu novo negócio?

Aprenda mais sobre como realizar uma pesquisa e conheça ferramentas grátis no nosso conteúdo exclusivo sobre o assunto.

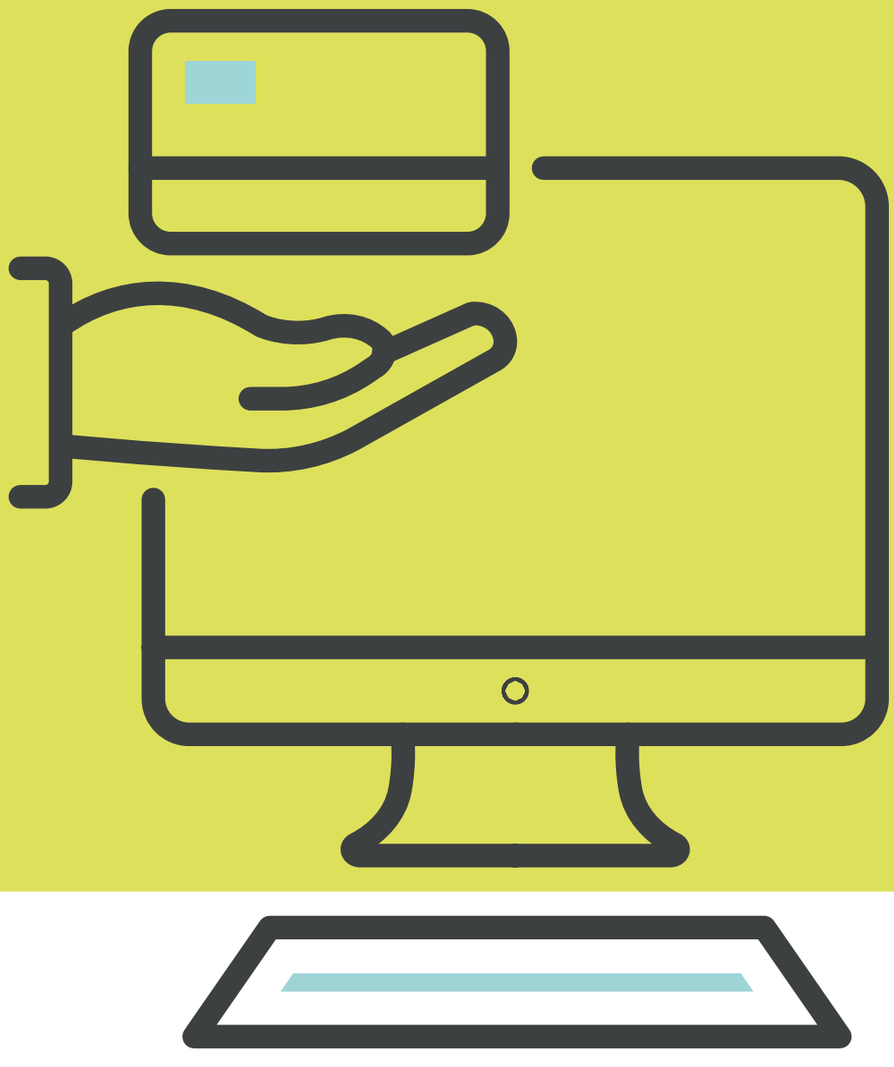
Saiba a importância de fazer um plano de negócios

PagBank PagSeguro

Agora que passamos da etapa de decidir em qual área atuar, é o momento de planejar! O plano de negócios é uma ferramenta estratégica que serve como uma espécie de guia para a abertura do empreendimento.

O plano de negócios te ajuda a entender qual o caminho você vai seguir para atingir um determinado objetivo. Por falar em objetivo, ele também deve estar descrito nesse planejamento e pode, inclusive, ser dividido em etapas.

Por exemplo, o seu objetivo final é ter um site completo, com opções diversas de pagamento e todos os produtos cadastrados lá. Mas, para chegar a ele, você pode ter outras etapas, como criação de uma loja virtual, cadastro dos principais produtos e contratação de um desenvolvedor.



Deu para perceber como você pode ter diferentes pontos de chegada para atingir seu objetivo final? Com a criação do plano de negócios, essas fases ficam pré-determinadas e te ajudam a enxergar o caminho a seguir.

Aqui, demos um pontapé inicial sobre a importância de ter um plano de negócios. Mas, você aprende os passos para a criação de um planejamento no nosso texto sobre o assunto!

Entenda porque é importante regularizar seu negócio

PagBank PagSeguro

A formalização da empresa não é algo que pode ser deixado para depois. É claro que você pode dar os primeiros passos como uma pessoa física, mas antes de tirar os planos do papel e "colocar a empresa na rua", não deixe de formalizar a situação.

A possibilidade de se cadastrar como microempreendedor individual (MEI) facilita a vida de quem está começando. Isso porque o CNPJ MEI é gratuito e pode ser adquirido de forma simples, através do Portal do Empreendedor.

Mas, por que o CNPJ é tão importante? Bom, algumas das vantagens de formalizar a empresa corretamente, são:

- **Cadastro para negociações e licitações;**
- **Emissão de Notas Fiscais;**
- **Acesso a crédito específico para empresas;**
- **Recolhimento de impostos corretamente;**
- **Contribuição para previdência.**

E muito mais!

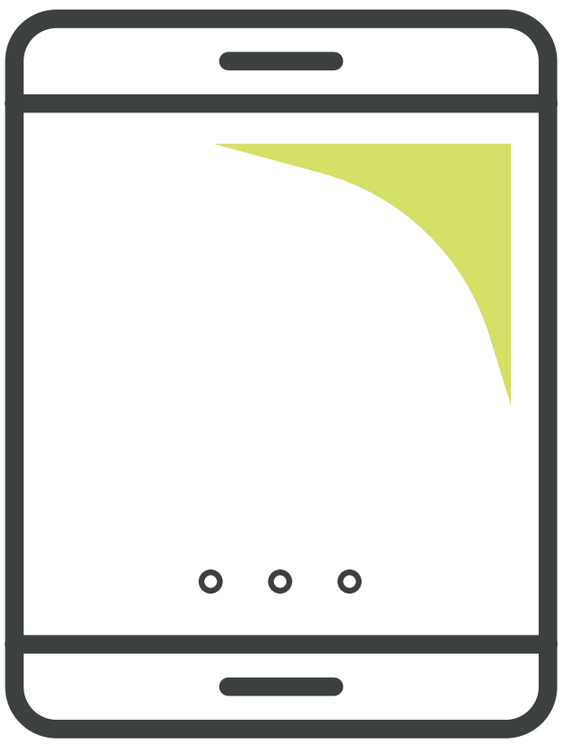
Se você quer entender mais ainda sobre a importância de ter um CNPJ, confira o conteúdo exclusivo que preparamos sobre o assunto.

Aposte no digital e na divulgação!

PagBank PagSeguro

Não íamos deixar de falar dela, a queridinha dos empreendedores brasileiros: a internet! Os negócios digitais crescem constantemente e a internet abre espaço para que novos empreendedores, como você, tenham espaço para fazer seus negócios crescerem!

Para quem está começando a empreender agora, pode contar com o mundo digital neste caminho. Saber usar a tecnologia e a internet a seu favor é uma das coisas que o empreendedor deve estar ligado! Afinal de contas, não é todo dia que você pode fazer vendas online usando apenas o WhatsApp, certo?



Redes sociais: divulgação e vendas!

Quando falamos de internet, não estamos citando apenas os sites e lojas virtuais. As redes sociais têm um importante papel nesse assunto. Afinal de contas, é onde a maior parte das pessoas passam o tempo quando estão conectadas!

Além de estar no mesmo lugar que todo mundo está, as redes sociais permitem que os novos empreendedores apresentem seus produtos e serviços de forma gratuita. Criar um perfil no Instagram pode ser o primeiro passo para você atingir novas pessoas e conquistar novos clientes!

Mas atenção: para isso, é preciso fazer um planejamento de criação de conteúdo e **gestão de redes sociais.**

Se você acha que as redes sociais são seus aliados na divulgação, elas vão muito além disso! Com a criação do **Instagram Shopping** e com ferramentas como **Link de Pagamento**, vender através destes canais já é uma realidade possível e acessível para todos os empreendedores!

Não deixe de acompanhar os números e métricas!

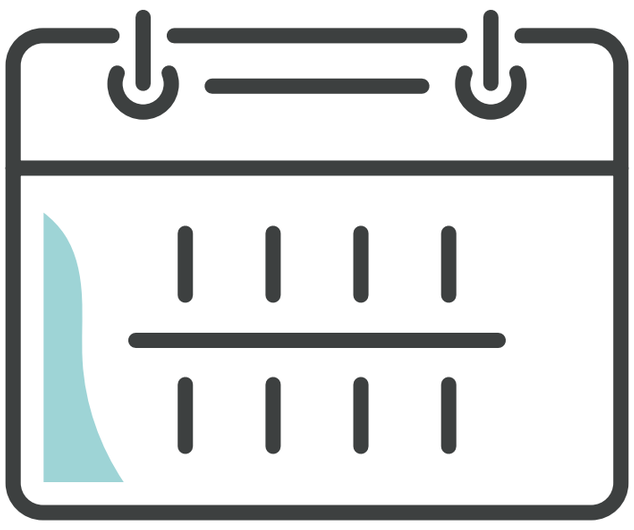
PagBank PagSeguro

Se tem uma coisa que todo empreendedor deve estar atento é aos resultados de seu negócio. Muitas vezes, o plano de negócios está em dia, as ações de divulgação estão "bombando", mas os resultados não estão sendo avaliados.

Quando as coisas caminham bem, isso não é um problema, mas se há algum problema no fluxo e na gestão do empreendimento, ele precisa ser identificado a tempo para não causar mais problemas. E uma das formas de ficar de olho no que está acontecendo, é acompanhar números e métricas.

Por exemplo, verificar se o orçamento que está sendo destinado ao marketing está tendo algum retorno em vendas é essencial. Afinal de contas, ninguém quer investir em comunicação e não enxergar esse dinheiro se transformando em vendas, certo?

Isso não vale apenas para o marketing ou as redes sociais! Quando falamos de logística e processos internos, também é importante avaliar os resultados. Gestão de estoque, controle de frente de caixa e satisfação do cliente são algumas métricas e números que devem ser acompanhados constantemente.



Assim, todas as etapas e prazos que você definiu no plano de negócios serão atingidos e você poderá trilhar um caminho de sucesso!

Conte com o PagBank PagSeguro para começar a empreender!

PagBank PagSeguro

Neste ebook, você viu um pouco mais sobre como empreender do zero. Começamos falando sobre o perfil de um empreendedor e seguimos por algumas etapas presentes no caminho de um novo negócio!

Mas, a verdade é que nada disso precisa ser feito sozinho!

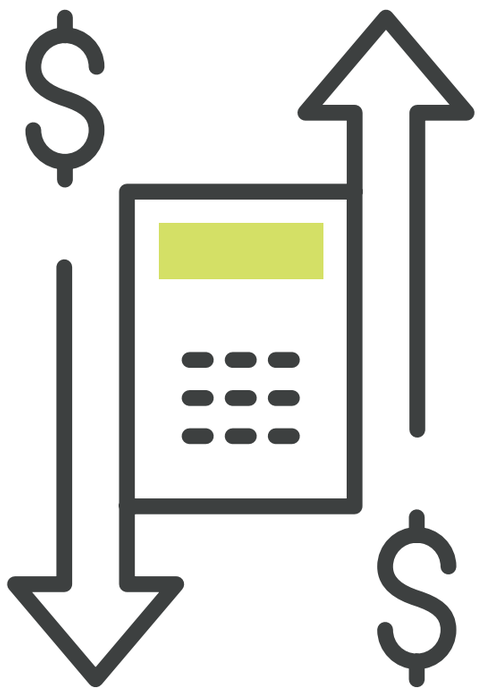
Muitas vezes, começar um novo negócio pode ser complicado, trabalhoso e sem apoio. Agora, isso vai mudar! Com o PagBank PagSeguro, você tem um conjunto de ferramentas que te ajudam a empreender e começar seu novo negócio.

Link de Pagamento

Já citamos ao longo do ebook, mas é importante voltar nesse assunto. Quem quer começar a empreender na internet, mas não quer criar um site logo de cara, encontra dificuldades para vender de forma segura. Com o **Link de Pagamento PagSeguro**, o problema é resolvido.

Com alguns cliques no super app, você cria um link com o valor que deseja, as opções de pagamento, com parcelamento e, até mesmo, pode incluir o cálculo de frete.

Aí, é só compartilhar com seus clientes e aguardar!



Maquininhas PagSeguro

Para quem vai investir em um novo empreendimento físico, as **maquininhas PagSeguro** aceitam as principais bandeiras de cartão, além de não pesar no seu orçamento. Elas não possuem aluguel e você trabalha com as menores taxas do mercado.

Sem falar nas diferentes oportunidades que elas representam, como clube de fidelidade, recebimento por aproximação e recarga de celular direto na maquininha. Empreender assim, fica muito mais fácil e rentável!

PagVendas

Quando falamos de acompanhamento de números e métricas, é importante lembrar que você precisa de um software que te dê esses dados. Nas redes sociais, o perfil tem acesso às informações, mas e no seu negócio? Aí é que entra o **PagVendas!**

Ele é um software gratuito de gestão do negócio que fornece relatórios, números, acompanhamento e insights em tempo real.

Além disso, o PagVendas te ajuda a controlar o estoque, a frente de caixa e toda a movimentação da sua empresa! Da palma da mão, você pode acompanhar tudo que está acontecendo no seu empreendimento.

Comece a empreender do zero com o PagBank PagSeguro!

Comece agora

PagBank PagSeguro